

ブライダルに特化した事業支援 リクシィブライダルコンサルティング、web サイトをリリース

株式会社リクシィ(本社:東京都中央区、代表取締役:安藤 正樹、以下 リクシィ)は、2017年4月24日(月)、「リクシィブライダルコンサルティング」のwebサイトをリリースしたことを発表いたします。



「リクシィブライダルコンサルティング」

URL: <https://consulting.rexit.co.jp/>

■ブライダル業界の経営をめぐる環境

少子化によるマーケットの縮小、会場数の増加による競争激化などの背景から、ブライダル事業者は、今までのやり方だけで事業を継続できなくなる時代になっています。お金のある企業が生き残り、お金のない企業が淘汰される。それは、資本主義の必然と言えるのかもしれませんが、本当に価値ある結婚式を提供している会場が淘汰されるのは社会の損失と考えています。「リクシィブライダルコンサルティング」では、顧客に高い価値を提供しうる会社をサポートすることで、さらなる成長をもたらし、価値ある結婚式を増やしてまいります。

■サービス概要

- マーケティングサポート(ブランディング、集客施策の立案/実行)
- セールスサポート(オペレーション改善、スキルアップ支援)
- IT/インフラ構築(コールセンターの立上支援、各種 KPI 管理の最適化、システムインフラ構築/最適化)
- 組織/HR コンサルティング(本部機能の組成、採用支援、評価制度の構築、定着率向上施策の立案/実行)
- 新規事業立上支援(web サービス/オウンドメディア/新スタイルウエディングの立上支援)
- 顧問サービス(経営全般の横断的なサポート、M&A/事業承継相談、新規出店相談)

■これまでの実績

大手ウエディング会社様(マーケティングサポート、新規事業立上支援)、大手ウエディング会社様(新規事業立上支援)、地方ゲストハウス様(顧問サービス)、大手ゲストハウス様(IT/インフラ構築)、大手ウエディングメディア様(IT/インフラ構築)、東京専門式場様(マーケティングサポート)、大手ゲストハウス様(セールスサポート)

■リクシィの今後の展開について

リクシィは、“ネットとリアルで新しい価値を”という企業理念を掲げ、2016年5月10日に創業しました。世界中のオールドビジネスをニュービジネスにすることをビジョンとして、ブライダル業界の構造変革を行い、結婚式にあふれた世界を創るべく、活動をしています。ブライダル業界は、1兆4,000億円の市場規模があり、料理・サービス・衣装・フラワー・美容・写真・映像・ギフトなど、リアルサービスのエッセンスが注入された稀有な産業と言えます。今後、ブライダル業界、各リアルサービス業界に対して、様々なソリューションを提供していきます。

■会社概要

商号 : 株式会社リクシィ
代表者 : 代表取締役 安藤 正樹
所在地 : 〒104-0061 東京都中央区銀座 7-15-4 三島ビル 6F
設立 : 2016年5月
資本金 : 900万円
URL : <http://rexit.co.jp/>
事業内容 : ウエディングプラットフォーム事業／ブライダルコンサルティング事業／
ブライダルビジネスサポート事業・人材紹介事業(有料職業紹介事業許可番号:13-ユ-307973)
提供サービス: gensen wedding <https://gensenwedding.jp/>
リクシィキャリア <https://career.rexit.co.jp/>
リクシィブライダルコンサルティング <https://consulting.rexit.co.jp/>

<代表略歴>



2003年京都大学法学部卒業。2001年より創業メンバーとして参画している株式会社ドリコムで、営業担当取締役として、新規事業の立上げ、事業拡大、営業部門のマネジメント全般を担当し、東証マザーズ上場に貢献する。2009年4月、株式会社エスクリに入社し、東証マザーズ上場を経験後、結婚式場の責任者、マーケティング部門の責任者を経て、取締役事業本部長に就任し、東証一部指定替に貢献する。その後、常務取締役として事業部門を管掌し、結婚式場30施設、内製部門、新規事業、HRを統括し、売上262億円／社員数1,023名の規模(連結)へと成長させた。2016年5月、株式会社リクシィを創業。

【本サイトに関するお客様からのお問い合わせ先】

株式会社リクシィ 担当:飯塚
Tel:03-6264-7395

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社リクシィ 担当:飯塚
Tel:03-6264-7395
E-Mail: misaki-iitsuka@rexit.co.jp